

La fuerza del éxito



New York Life Insurance Company

L

e invitamos a explorar todas las posibilidades que acompañan una carrera de agente de New York Life.

La compañía de seguros New York Life tiene una larga historia de ayudar a proveer seguridad para individuos, familias y negocios. La integridad y compasión con las cuales nuestros agentes llevan a cabo su trabajo –junto con el mejor portafolio de productos en la industria – los hace consejeros de confianza que ayudan a satisfacer los planes económicos y de seguros de sus clientes.

En New York Life estamos dedicados a prestar servicios impecables, productos de alta calidad y administración económica prudente. Tenemos un compromiso con nuestros dueños de pólizas y nunca hemos dudado de nuestra “promesa de pagar” en los más de 150 años de trabajar en la industria. A través de nuestra larga historia, nuestros agentes han sido el eslabón vital entre la compañía y sus clientes. Como agente de New York Life usted tendrá la oportunidad de alcanzar un nivel de satisfacción personal, de recompensas económicas y de desarrollo profesional que pocas industrias pueden ofrecerle. Nuestros agentes no sólo han llegado a ser líderes en la industria de seguros si no que también han llegado a ser líderes en sus propias comunidades.

Si usted tiene carácter emprendedor, talento y deseos de mejorar la vida de los demás, New York Life le puede proporcionar todo lo necesario para que tenga éxito: una vida de entrenamiento continuo, remuneración y beneficios altamente competitivos, flexibilidad en su carrera y el apoyo de una compañía con la fuerza de New York Life.

Una carrera con New York Life tiene mucho que ofrecerle.

Atentamente,

Sy Sternberg
Presidente



Su camino
hacia el éxito:
Una carrera con
New York Life





Un mundo de Posibilidades

Elegir una carrera, o cambiar de carrera, es una de las decisiones más importantes que usted jamás tomará. Su carrera es más que una forma de ganarse la vida; puede ser una forma de auto expresión y una parte crucial de su identidad individual. Con frecuencia se nos reconoce por lo que hacemos. Si usted es como la mayoría de la gente, quiere sentirse orgulloso de lo que hace y de la compañía con la cual está asociado.

Si éstas son las cosas que usted busca en su vida diaria, una carrera como agente de New York Life puede ser la oportunidad que ha estado buscando.

¿Qué le puede ofrecer New York Life?

-
- El potencial de recompensas económicas sin límite basadas en su esfuerzo y éxito.
-
- La satisfacción personal de proporcionar soluciones a sus clientes y de ayudar a consolarlos durante los tiempos difíciles.
-
- Programas extensos de entrenamiento a lo largo de su carrera – dándole los conocimientos que necesita para tener éxito.
-
- Las ventajas de una compañía grande: un paquete completo de beneficios, asignación de fondos para gastos y para jubilaciones para quienes califican.
-
- La flexibilidad de seguir una carrera de carácter empresarial, que a la vez le deja tiempo para su familia y otros intereses.
-
- La oportunidad de independizarse y de tener un espíritu emprendedor con una de las compañías de seguros más grande, más fuerte y con más éxito de los Estados Unidos
-

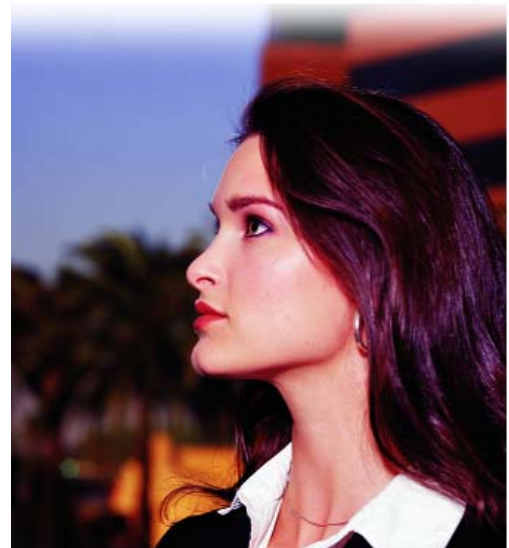


La oportunidad de una carrera como Agente de New York Life

¿Qué hace un agente? Los agentes se comunican y se reúnen con personas, obtienen datos de ellas para recopilar información sobre su situación y sus metas económicas, proporcionan un análisis de los datos, y al final les presentan soluciones para ayudar a alcanzar los objetivos.

Los agentes son individuos altamente motivados y con un fuerte impulso emprendedor. Son grandes comunicadores que sienten satisfacción tratando con la gente, y que quieren que sus carreras beneficien la vida de otros.

Las recompensas personales de ser un agente de New York Life con frecuencia son tan grandes como las recompensas económicas y profesionales. Los agentes de New York Life se relacionan con los clientes de un modo personal y de por vida y con frecuencia se convierten en consejeros de confianza para las familias que sirven. Las relaciones de los agentes con sus clientes - y la confianza que esos clientes depositan en ellos y los productos que les ofrecen - son un componente crítico del éxito final. Por medio de esas relaciones, frecuentemente llegan a ser miembros destacados y activos de sus comunidades.





Recompensas económicas y flexibilidad en la carrera

De la misma manera, las recompensas económicas pueden ser ilimitadas. El ingreso de un agente se basa en sus logros - y no tiene límites. New York Life también proporciona beneficios que pueden ayudar a darle una seguridad económica.

Una carrera con New York Life le ofrece la flexibilidad que necesita - puede ser un empresario y aún tener tiempo para su familia y para sus actividades. Miles de personas han creado carreras sólidas y fuertes bases económicas para sí mismas y para sus familias a través de New York Life. Dadas las posibilidades sin límite que la carrera puede ofrecer, ésta puede ser la oportunidad que usted busca.

Toda una vida de aprendizaje y de logros... capacitándolo para el éxito

New York Life reconoce que su desarrollo profesional y su éxito como agente se basan en los conocimientos que usted tenga sobre los productos de seguros y financieros que venda y las situaciones que enfrente. La educación que usted recibirá lo llevará de ser un novato, a ser un profesional de seguros experimentado que puede satisfacer con confianza las necesidades de seguros y económicas de sus clientes. Es por eso que New York Life se compromete a brindarle toda una vida de aprendizaje y ha establecido programas de entrenamiento para proporcionarle una educación sólida desde el primero hasta el último día de su carrera con la compañía.



Universidad NYLIC

Desde un principio, usted recibirá entrenamiento a través de la Universidad NYLIC - uno de los programas de entrenamiento más completos en la industria. Comenzará el proceso de obtener sus licencias para seguros, al recibir una introducción a los productos, la destreza para venderlos y conocimiento sobre cómo desarrollar su base de clientes. Al finalizar el programa de entrenamiento inicial, usted asistirá a cursos más especializados que le ayudarán a trabajar con confianza con sus clientes para resolver las situaciones más complicadas.

Su Oficina General

Después de su entrenamiento inicial, usted se capacitará más trabajando con gerentes y entrenadores en su Oficina General quienes trabajarán junto con usted y entablarán relaciones como mentores que le pueden ayudar a tener éxito. Los gerentes y entrenadores trabajarán con usted paso a paso conforme usted identifique posibles clientes y se establezca.

Credenciales dentro de la industria

New York Life proporciona a los agentes y a representantes registrados reembolsos por gastos de estudios al completar ciertos cursos de la industria. Varios de esos cursos se ofrecen a través del American College en Bryn Mawr, Pennsylvania y le pueden proporcionar credenciales reconocidas y respetadas en toda la industria de seguros. Los conocimientos que obtendrá al lograr esas credenciales lo ayudarán a capacitarse para servir mejor a sus clientes y le proporcionarán soluciones de seguros para una mayor variedad de asuntos de sus clientes.



Reconocimiento por sus logros

Además, dentro de la industria, hay una variedad de premios prestigiosos disponibles a través de asociaciones locales, nacionales e internacionales. Estas organizaciones profesionales también ofrecen valiosas oportunidades para hacer contactos y la habilidad de aprender de sus pares en la industria.

Las recompensas económicas

Como agente de New York Life usted tendrá la oportunidad de tener un ingreso sin límites. Recibirá una comisión sobre las ventas que haga, así como el potencial de ganancias adicionales por renovaciones de pólizas y ventas de seguimiento a clientes. El plan de compensación para agentes de New York Life asegura que usted cosechará, a corto y a largo plazo, las recompensas de su esfuerzo.

Asignación de fondos para entrenamiento

Durante los primeros tres años de su contrato como agente, usted puede calificar para recibir una asignación de fondos para entrenamiento. Esa asignación le da un apoyo económico adicional mientras usted se establece y comienza a entablar relaciones con clientes.

Para calificar para una asignación, usted necesitará cumplir con una comisión mensual mínima establecida en base al tiempo que tenga con New York Life. Esa asignación es, hasta un cierto límite, un porcentaje de las comisiones por ventas mensuales realizadas durante el primer año .

Las asignaciones para entrenamiento le ayudan a afirmarse rápidamente y a cumplir sus metas profesionales. Como agente de New York Life, usted trabaja para usted mismo, pero no está solo.



Los beneficios disponibles

Aunque usted tiene la independencia de una carrera de tipo empresarial, New York Life ofrece a sus agentes de carrera los beneficios que se disfrutaban al trabajar para una corporación grande. Durante su carrera como agente, usted calificará para:

-
- Cobertura médica amplia de grupo (inmediatamente)
-
- Cobertura médica dental y para cuidado a largo plazo (*Long Term Care*)
-
- Seguro normal de AD&D (muerte y desmembramiento accidental) y AD&D de beneficio alto (inmediatamente)
-
- Cuenta flexible de acumulación para gastos médicos (*Health Care Flexible Spending Account*)
-
- Cobertura por seguro de vida temporal
-

No todas las compañías de seguros de vida ofrecen esos beneficios a su equipo de profesionales. Los beneficios competitivos que ofrece New York Life muestran nuestro compromiso con los agentes. Los agentes son la piedra angular de nuestro negocio y la clave de nuestro éxito - estamos dedicados a proporcionar los beneficios, la compensación y el entrenamiento que nuestros agentes desean.





Elección de la compañía apropiada para usted

Conforme vaya examinando compañías para establecer una carrera, su consideración principal debería ser la fuerza económica. Usted deseará una compañía con el respaldo, el portafolio y la liquidez que lo apoyen a usted y a los productos que vende. New York Life está dedicada a mantener su posición como líder entre las compañías de seguros y es una fuerza importante en la industria de servicios financieros. Continuamos teniendo un crecimiento consistente en todo - en seguros de vida vigentes, en activos totales, en ingreso total de primas, en primas nuevas y en beneficios totales. Estamos clasificados entre las más grandes compañías de Fortune 100.

Pero el tamaño no siempre muestra una verdadera imagen de la fuerza. Como una de las principales compañías de seguros de los Estados Unidos, New York Life ha ayudado a siete generaciones de familias a lograr sus metas económicas. Al mantenernos fieles a los principios de expansión prudente, crecimiento conservador, servicio completo y sobre todo, una fuerza territorial de agentes muy sólida, New York Life continúa realzando su reputación como Su Compañía de Hoy y de Siempre - para hacer de esa frase no sólo un lema publicitario, sino una declaración de los hechos.

Lo invitamos a explorar las posibilidades

Si usted se ha comprometido a tener éxito personal, New York Life trabajará con usted para que aproveche al máximo la oportunidad de construir una carrera fructífera y satisfactoria. Su talento y su ambición - combinados con los beneficios, programas y productos de New York Life - le darán las herramientas necesarias para triunfar.

Un mundo de posibilidades le espera en una carrera con New York Life. Le invitamos a explorar las oportunidades que le ofrecemos.



Su Compañía de Hoy y de Siempre[®]



New York Life Insurance Company
51 Madison Avenue
New York, NY 10010
EOE M/F/D/V
www.newyorklife.com
13438SP (04/02)